



Colheita começa com bons resultados

Apesar do intenso ataque de cigarrinha do milho, especialmente nas lavouras plantadas mais cedo e mais tarde, produtividades devem ser razoáveis



COOPERAÇÃO

No Dia C, 300 voluntários preparam 500 cestas básicas para refugiados e imigrantes



CAPACITAÇÃO

Cocamar oferece 214 horas de treinamento em mais de 30 eventos no primeiro semestre



VENDAS

Muitas oportunidades aos cooperados nos Dias de Negócios e na antecipação de compras de insumos



Vendas e relacionamentos no Dia de Negócios

A feira tem possibilitado a aquisição de uma série de itens, entre pneus, lubrificantes, equipamentos e ferramentas em condições bastante competitivas

Os Dias de Negócios da Cocamar, que tiveram início no final de maio e vão até meados de novembro, têm movimentado os cooperados em busca de oportunidades, além de serem uma ótima ocasião para estreitar relacionamentos. A feira tem possibilitado a aquisição de uma série de itens, entre pneus, lubrificantes, equipamentos e ferramentas em condições bastante competitivas.

VÁRIAS UNIDADES - “Nas últimas semanas, várias unidades como Paranaíba, Tamarana, Floresta, Maringá, Apucarana, Cambé, Altônia, Iporã, e Sabáudia já promoveram o Dia de Negócios, geralmente com a duração de um dia. Muitas vendas aconteceram e outras ficaram engatilhadas”, afirmou o coordenador desses eventos na cooperativa, Marcos Rocco. O evento deve ocorrer ainda em Primeiro de Maio, Bela Vista do Paraíso, Santa Cecília do Pavão, Umuarama, Naviraí, Nova Andradina, Ivinhema, Sertãozinho, Cianorte e Serripina.

MARINGÁ - Na Unidade Maringá foram três dias de realização, de 7 a 9/6, que envolveram mais de uma dezena de empresas parceiras. Conforme explicou o gerente da Unidade, Adilson Nocchi, os produtores encontraram itens para a manutenção de suas máquinas e veículos e puderam também conversar com os representantes das empresas, para sanar eventuais dúvidas. “Sempre quando realizamos eventos assim, os cooperados prestigiam”, disse, men-



cionando que no estande dos fertilizantes e adjuvantes Viridian, produzidos pela Cocamar, eles recebiam orientações e faziam comparações, tendo em vista a busca pelo aumento da produtividade.

RELACIONAMENTO - Além das tradicionais, participaram também empresas como a Zacarias Chevrolet, instaladoras de painéis solares e até mesmo de bonsais, cultivadas por um produtor do município. “Não fizemos vendas, mas foram três dias de muitos contatos que podem virar negócios”, comentou Renato Anderson, da concessionária de veículos. “Além de propiciar a possibilidade para vendas, o evento é importante para o relacionamento com os cooperados”, disse o representante técnico de vendas da Basf, Rafael Franciscatti.

TAMARANA - Um grande número de produtores participou dias 31/5 e 1/6 na unidade da Cocamar em Tamarana -



município da região de Londrina, no norte do Paraná - do Dia de Negócios, conforme comentou o gerente Fernando Stephano destacado que realizações assim são uma oportunidade para que os cooperados invistam na manutenção de seus maquinários e estruturas. Para isso, ao longo do dia, além do pessoal do atendimento, representantes de várias empresas fornecedoras acompanharam

a iniciativa, dialogando e sanando eventuais dúvidas dos interessados.



Para ver outras fotos do Dia de Negócios acesse o QRCode

 <p>Cooperado e Cooperativa crescem juntos</p> <p>Estrada Oswaldo de Moraes Corrêa, 1.000, Fone: (44) 3221-3007 CEP 87065-240 - Parque Industrial Cocamar - www.cocamar.com.br</p> <p>CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO (2022/2025)</p> <p>Luiz Lourenço (presidente), Luiz Pio Lonardoní (vice-presidente), Afonso Akioshi Shiozaki (diretor-secretário), Adauto Lazzarin, Anderson Rufato, Antonio César Pacheco Formighieri, Cleber Veroneze Filho, Fred Frand Frandsen, Johnny Nakashima, José Rogério Volpato, Luiz Antônio dos Reis, Luiz Henrique Pedroni, Paulo Vinícius Tamborlin, Sérgio Luis Viúdes e Valdormiro Peres Júnior.</p> <p>CONSELHO FISCAL 2022</p> <p>Guilherme M. Gomes dos Santos (Assai), Elderval V. Plazentín Pinto (Primeiro de Maio), Marilza Beraldi Vendramin (Paranaíba), Paulo E. Ricci Siqueira (Floresta), Renan Barbosa Facina (Jussara) e Ricardo Cypriano (Japurá)</p>	<p>DIRETORIA EXECUTIVA</p> <p>Divanir Higino - presidente José Cicero Aderaldo - vice-presidente</p> <p>SUPERINTENDENTES</p> <p>Alair Zago - Administrativo e Financeiro Osmar Liberato - Operações Leandro Cezar Teixeira - Relação com o Cooperado Anderson Alves Bertolleti - Negócios Arquimedes Alexandrino - Concessionárias</p> <p>MISSÃO</p> <p>Atender o Cooperado, assegurando a perpetuação da Cooperativa de forma sustentável</p> <p>VISÃO</p> <p>Crescer com rentabilidade</p>	<p>VALORES</p> <ul style="list-style-type: none"> • Rentabilidade • Qualidade • Confiabilidade • Ética • Transparência • Equidade • Pessoas • Responsabilidade Socioambiental • Segurança <p>POLÍTICA INTEGRADA DA QUALIDADE</p> <p>Estamos comprometidos com a obtenção de resultados e a satisfação de nossos clientes e cooperados, através da melhoria contínua de nossos processos orientados pelos princípios da Governança Cocamar.</p> <ol style="list-style-type: none"> Liderança e governança. Estratégia e resultados. Riscos. Relações com partes interessadas. Cooperativismo. Mercado. Social. Ambiental. Qualidade e Segurança do Produto. Processos. Cadeia de Suprimentos. Melhoria. Pessoas. Saúde e Segurança Ocupacional. Informação. 	<p>JORNAL DE SERVIÇO</p>  <p>Fone: 44 3028-5005 - www.jornalcocamar.com.br</p> <p>Journalistas: Rogério Recco (DRT-087) e Marly Aires Editoração Gráfica: André Bacarín</p> <p>Registro: Este periódico foi matriculado no Cartório Civil de Pessoas Jurídicas da Comarca de Maringá, sob número 8, livro B, folha 4.</p> <p>Representante Local Isa Simões - 44 - 3028-5005 - 99963-3500</p> <p>Representantes nacionais Agromidia Ltda - 11 5092-3305 Guerreiro Agro Marketing - 44 3026-4457 / 99180-4450</p>
---	--	---	--



Com total transparência, a Cocamar presta contas aos seus cooperados



Divanir Higino,
presidente da Cocamar

A cada seis meses os dirigentes deslocam-se para dezenas de municípios do Paraná, São Paulo e Mato Grosso do Sul para apresentar os números e situações pertinentes à cooperativa

No período de 4 a 12 de julho a Cocamar retomou as reuniões presenciais com os cooperados em suas comunidades, para uma prestação de contas do primeiro semestre de 2022. Apenas nos últimos dois anos, por conta dos riscos trazidos pela pandemia, esses eventos foram realizados no formato virtual.

Portanto, mantendo uma longa tradição, a cada seis meses os dirigentes da cooperativa deslocam-se para dezenas de municípios dos estados do Paraná, São Paulo e Mato Grosso do Sul - onde são mantidas estruturas de atendimento -, oportunidades em que todos os números e situações pertinentes à organização são apresentados com absoluta clareza.

A transparência da gestão é uma das mais reconhecidas características e virtudes da Cocamar, cuja governança - estabelecida no planejamento estratégico - prioriza promover reuniões periódicas com os produtores em suas cidades, sob o entendimento de que cada cooperado tem o direito de acompanhar tudo o que se relaciona ao desempenho e assuntos gerais da cooperativa.

Independente do seu porte, o cooperado é o dono da estrutura cooperativista e é para ele que trabalhamos. Por isso, parte do tempo das reuniões é reservado, também, para que o mesmo possa fazer perguntas diretamente aos gestores e esclarecer eventuais dúvidas.

Essa proximidade da gestão da Cocamar com os cooperados é essencial, ainda, para intensificar o relacionamento entre ambos e para que os produtores, com absoluta transparência, tenham conhecimento e segurança da forma como a cooperativa é administrada, analisando em detalhes o que foi realizado no semestre e as projeções para o período seguinte.

Com uma história vencedora que completa 60 anos no início de 2023, a Cocamar investe na prestação de serviços de excelência aos seus cooperados para que eles tenham sempre a certeza de que a cooperativa, considerada a melhor do Brasil, é também a opção mais interessante para que continuem crescendo de forma sustentável e com rentabilidade.



Com uma história vencedora que completa 60 anos em 2023, a Cocamar investe na prestação de serviços de excelência aos cooperados para que eles tenham a certeza de que a cooperativa, considerada a melhor do Brasil, é a opção mais interessante para que continuem crescendo de forma sustentável e com rentabilidade.



SAFRINHA

Começa a colheita de milho

Primeiras e últimas áreas plantadas sofreram com um ataque de cigarrinha mais intenso este ano

Com cerca de 3% a 5% das lavouras de milho segunda safra já colhidos em toda a região da Cocamar, especialmente no entorno de Maringá (Floresta e Ivatuba), que tradicionalmente são as primeiras áreas a serem plantadas, a colheita do grão avança com bons resultados, dentro da normalidade, apesar do ataque intenso de cigarrinha que afetou principalmente as primeiras e as últimas áreas plantadas.

MAIS TEMPO NO CAMPO - “Como este ano tivemos milho plantado desde dezembro até abril, por causa das perdas com a soja que levaram muitos produtores a adiarem a colheita da oleaginosa, tivemos milho por muito mais tempo no campo, o que propiciou esse ataque mais intenso”, afirma o gerente técnico Rafael Furlanetto.

SAFRA NORMAL - As produtividades médias de milho segunda safra têm ficado ao redor de 4.450 kg por hectare, o que dá 74,2 sacas por hectare ou 180 sacas por alqueire. A expectativa é que as médias aumentem ao longo da safra fechando em 4.860 quilos por hectare, 81 sacas por hectare ou 196 sacas por alqueire, o que configuraria uma safra dentro da normalidade, com bons resultados.

CIGARRINHA - Considerada uma das pragas mais vorazes da agricultura, a cigarrinha do milho (*Dalbulus maidis*) é o único inseto-vetor dos mollicutes espiroplasma e fitoplasma, causador do enfezamento-pálido e o enfezamento-vermelho nas plantas, que se alimenta e se reproduz somente no milho.

ELIMINAÇÃO - Furlanetto detalha que uma das principais medidas para manejo da praga é a eliminação total das plantas de milho tiguera. “Após a colheita do milho inverno, algumas espigas acabam ficando no solo, tornando-se plantas voluntárias que servirão de hospedeiras para multiplicação da cigarrinha. É fun-



damental a erradicação destas plantas”, explica. Outras medidas importantes são o uso de híbridos com maior tolerância, tratamento de sementes com inseticidas e o monitoramento da lavoura para detectar a presença do inseto, fazendo o controle com defensivos químicos seletivos e biológicos.

PREOCUPANTE - A disseminação da cigarrinha do milho nos campos paranaenses, inclusive nas regiões atendidas pela Cocamar, foi preocupante. Segundo dados do Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento (Mapa), da Embrapa Milho e Sorgo e da Agência de Defesa Agropecuária do Paraná (Adapar) os danos mais graves são registrados em plantações semeadas precocemente, no início da janela, a partir de 10 de janeiro, e nas lavouras tardias, plantadas entre o fim de fevereiro e o início de março.

CEDO E TARDE - “Aparentemente, as cigarrinhas que estavam nas áreas de milho verão e na silagem migraram para as primeiras lavouras de milho safrinha. Na principal janela de plantio, como a área plantada era maior, houve uma diluição dos insetos infectados. Quando passou esse período, as cigarrinhas voltaram a se concentrar na área plantada



Uma das pragas mais vorazes, a cigarrinha do milho é o único inseto-vetor do causador do enfezamento-pálido e o enfezamento-vermelho

tardamente”, explica Luciano Viana Costa, pesquisador de fitopatologia da Embrapa Milho e Sorgo.

VÁRIAS APLICAÇÕES - Outro fator que realça a preocupação é que os prejuízos ocorreram mesmo com os produtores tendo feito sua parte. Segundo a Adapar e os próprios agricultores, foram constatados ataques em áreas com aplicações de inseticidas e tratamento de sementes. “Já na germinação, em fevereiro, tinha lavouras com duas ou três cigarrinhas por cartucho de milho. É muita coisa”, observa Anderson Lemiska, fiscal agropecuário da Adapar. “O

controle foi feito. Tem lavoura com oito aplicações: quatro para percevejos e quatro para cigarrinha.

CULTURA IMPORTANTE - O Paraná responde por 14,8% da produção nacional de milho na safra 2021/22. O cereal é cultivado em uma área próxima de 3 milhões de hectares, considerando-se a primeira e a segunda safras. Com grande importância econômica para o estado, o milho é o segundo produto vegetal com maior Valor Bruto de Produção (VBP) e com exportações que ultrapassam os US\$ 183 milhões.



Solidariedade e cooperação no Dia C

Cerca de trezentos voluntários prepararam 500 cestas básicas para distribuição a famílias de imigrantes e refugiados

Mantendo uma tradição de vários anos, centenas de voluntários de cooperativas sediadas em Maringá participaram no dia 2/7, na Associação Cocamar, do Dia de Cooperar, em que o objetivo desta vez foi a montagem de 500 cestas básicas para distribuição a famílias de imigrantes e refugiados. O Dia C é um movimento que acontece todos os anos, em nível nacional.

TRABALHO SOLIDÁRIO - No evento comemorativo ao Dia Internacional do Cooperativismo e celebrado sempre no primeiro sábado do mês de julho, 300 pessoas, representando 9 cooperativas, se dispuseram a doar seu tempo para esse trabalho solidário, em meio a muita animação. Além da Cocamar (ramo agropecuário), somaram esforços neste as cooperativas Unimed (saúde), Uniodonto (odontologia), Unicampo (agronomia), Sicredi, Sicoob, Cresol (crédito), Sinergi (energia fotovoltaica) e a caçula Copics (práticas integrativas e complementares em saúde humana, formada por terapeutas).

PREOCUPAÇÃO COM A COMUNIDADE - A programação começou por volta das 8h com uma apresentação do Coral Cocamar, seguindo-se breves saudações de dirigentes. Pela Cocamar, o gerente de Cooperativismo, João Sadao, destacou a importância do evento que invoca princípios cooperativistas, como o da intercooperação para o bem comum e a preocupação com a comunidade. “Estamos felizes por essa demonstração de solidariedade e amor ao próximo”, destacou o gerente, lembrando que o Dia C é uma data sempre aguardada, em que as cooperativas se integram por uma causa social.

ALIMENTOS - Grande parte da arrecadação foi obtida em uma ação realizada

por voluntários juntos aos supermercados da rede Cidade Canção nos três sábados anteriores (dias 11, 18 e 25/6), em que consumidores fizeram a doação de alimentos.

PRODUTORAS - O Dia C contou, também, com o envolvimento de produtoras que integram o núcleo feminino da Cocamar em Maringá, e também algumas colaboradoras, como Ângela Maria, da Unidade Maringá. No dia anterior, elas produziram lanches para os voluntários participantes do evento. “Faço questão de participar, é muito gratificante”, disse Ângela, presente também no sábado.

SATISFAÇÃO - “É sempre uma alegria estar aqui, é um compromisso muito importante e não poderíamos faltar”, comentou Eduardo Junqueira de Andrade, presidente da Uniodonto. “É a primeira vez estou participando”, afirmou Flávia Fidélis, da Unimed. Ao saber do Dia C, ela foi uma das primeiras a se inscrever: “tem muita gente passando por dificuldades é uma satisfação ajudar”. “Eu estive aqui na montagem das fraldas geriátricas em 2018 e retornei hoje para contribuir”, citou Adriano Faccin, também da Unimed.

ENCAMINHAMENTO - Em menos de 2 horas, as 500 cestas estavam montadas e ainda sobrou uma quantidade de alimentos que foi encaminhada para distribuição às famílias, por meio da entidade Cáritas e do Instituto Sendas, de apoio aos imigrantes e refugiados.

DISTRIBUIÇÃO - As primeiras cestas foram entregues logo após o encerramento do Dia C, por um grupo de voluntários, sob a coordenação da analista de sustentabilidade da Cocamar, Sabrina Ambrósio, uma das coordenadoras do evento. A entrega se deu por meio de uma carreta e os carros saíram identi-



Movimento acontece todos os anos em nível nacional



ficados com um bandeiras do Dia C, da Associação Cocamar, até o grupo Cáritas.

LONDRINA – Trabalho semelhante foi realizado em Londrina, onde são sete as cooperativas participantes: Cocamar e Integrada, Sicredi, Sicoob, Cresol, Uniprime e Unicred.



Para ver outras fotos e vídeo do evento acesse o QRCode

Plano Safra

**Os recursos
do Plano Safra
2022/2023
já estão disponíveis.**

Ao planejar a próxima safra, conte com quem está ao lado do produtor e da produtora rural há 120 anos.

Conte também com os nossos seguros para proteger o seu patrimônio.

Aqui o agronegócio rende um mundo melhor.



**Converse com
o seu gerente.**

O contrato de crédito exige um bom planejamento. Verifique disponibilidade na sua cooperativa e se o crédito cabe no seu orçamento.

SAC - 0800 724 7220

Deficientes Auditivos ou de Fala 0800 724 0525.

Ouvidoria 0800 646 2519.

**Tem coisas que são
fundamentais para
o campo. A nossa
parceria é uma delas.**



Cooperados antecipam compra de insumos

Diante de um quadro de alta volatilidade, o próprio produtor tem procurado travar seus negócios com antecedência, visando assegurar-se

Com foco na cultura de milho, safra de inverno de 2023, a Cocamar vem promovendo uma ação comercial que se desenvolve em duas frentes: de um lado, a antecipação das aquisições de insumos para aquele período, no formato mais comumente adotado pela cooperativa; e, de outro, a troca de insumos por milho em grão no mercado futuro, atendendo produtores que optam por esse modelo de negócio.

DUAS OPÇÕES - O gerente executivo de Insumos, Geraldo Ganaza, comenta que as duas opções estão sendo oferecidas, e lembra: os custos de produção, com base nos preços dos insumos e do milho futuro, se encontram dentro de uma relação de histórico de conversão em sacas por hectare.

PREOCUPAÇÃO - “Já temos mais de R\$ 200 milhões em negócios realizados para a safra de milho de inverno de 2023, o que demonstra a preocupação do produtor, tendo em vista tudo o que aconteceu com a soja”, afirma.

ANTECIPAR - O cenário é de incertezas e o risco para quem não se antecipar pode ser um custo mais alto quando tomar a decisão de adquirir os insumos, além de não encontrar os produtos que deseja.

NEGÓCIOS - “Diante de um quadro de alta volatilidade, o próprio produtor tem procurando travar seus negócios com antecedência, visando assegurar-se, sem esperar pelo movimento principal de campanha da cooperativa”, diz Ganaza.



Ganaza: cenário é de incertezase o risco para quem não se antecipar pode ser um custo mais alto

Gestão em Foco debate sobre comercialização

Por meio do Departamento de Cooperativismo, a Cocamar promoveu no dia 13/6, em Maringá, mais uma etapa do programa Gestão em Foco, dirigido a cooperados. Organizado pelo analista de cooperativismo Wellington Costa Martins, o evento realizado no Auditório Cocamar contou com uma palestra proferida pelo gerente comercial de Soja da cooperativa, Lucas Maquea, que discorreu sobre Comercialização de Grãos.

INFORMAÇÕES - Conforme explica o gerente de Cooperativismo, João Sadao, o Gestão em Foco foi pensado para levar informações ao cooperado, auxiliando na tomada de decisões do dia

a dia da sua propriedade. “Nesse primeiro momento, apresentamos uma análise do funcionamento do mercado de grãos, informações sobre como ocorre a formação dos preços, quais fatores são analisados no mercado e

que interferem na formação do preço de lousa, entre outras informações referentes ao processo”, relata.

POLOS REGIONAIS - Essa foi a primeira etapa do projeto e a ideia, se-

gundo ele, é levar esse modelo para os polos regionais da cooperativa, os temas serão distribuídos e apresentados conforme as demandas já levantadas pelos cooperados em projetos anteriores.





UNICAMPO
Unindo forças no campo



unicampo_coop



unisolo.agr.br



unicampo



UNICAMPO

O QUE A CIGARRINHA CAUSA NO MILHO?

A **cigarrinha do milho**, *Dalbulus maidis*, é o vetor de três doenças sistêmicas que compõem o complexo de Enfezamento, responsáveis por causar danos severos às lavouras de milho com até **70% de perdas**.

O controle do milho "tiguera" é uma das ações de suma importância que visam a **diminuição da população** desta praga. Fique atento!

Entre em contato e conheça nosso serviço!



|44| 4009 - 3851 |44| 9.9172 - 4856



Av. Carneiro Leão, 65, 14º Andar - Zona 01 - Maringá/PR

CORRENTES E CORREIAS GTOP-GBR

Mais eficiência
e resistência para
os setores **agrícola**
e **industrial**.

É mais que top,
é **GTOP-GBR**.



/gtopgbr



/gtopgbr



www.GTOPGBR.com.br



Inovação garante 1º lugar à Cocamar

No segmento cooperativas, foi uma das vencedoras do Prêmio Empresa Inovadora, que fez parte da programação do Viasoft Connect 2022

Com a primeira colocação no segmento cooperativas, a Cocamar foi uma das vencedoras da edição deste ano do Prêmio Empresa Inovadora, que fez parte da programação do Viasoft Connect, evento promovido em Curitiba pela empresa Viasoft, de software de gestão empresarial, com o incentivo do governo do Paraná.

SELEÇÃO - Para conquistar a premiação, cuja solenidade reunindo os ganhadores em diferentes segmentos aconteceu no dia 24/6, a cooperativa passou, numa primeira fase, por um diagnóstico de inovação, sendo selecionada para duas entrevistas com uma banca de juízes especialistas.

INCENTIVO - Representando a Cocamar na cerimônia, o analista de Inovação, Davi Pereira de Sotti, conta que esse prêmio é um incentivo para que as corporações



se preocupem cada vez mais em inovar. “Esse reconhecimento mostra que estamos no caminho certo, seguindo várias diretrizes dentro do planejamento estratégico, buscando a inovação. Nosso time participou ativamente do diagnóstico e das entrevistas, desde diretores executivos a analistas, e o resultado de hoje revela que estamos conseguindo atingir

os objetivos”, comentou Davi, em entrevista à Gazeta do Povo.

MELHORIAS - Sobre o relatório do Prêmio Empresa Inovadora, Sotti revela que “o diagnóstico ajuda a consolidar iniciativas implementadas e a enxergar as possibilidades que temos de melhorias. A metodologia utilizada nos ajuda a estrutu-

rar melhor o programa de inovação para nossos cooperados e nossos clientes”.

OBJETIVO - De acordo com os organizadores, o objetivo da premiação é identificar e premiar as empresas mais inovadoras, como forma de contribuir para o desenvolvimento do ecossistema de inovação como um todo.

Gerente executivo financeiro entre os Mais Admirados do País

Pelo segundo ano consecutivo o gerente executivo financeiro da Cocamar Cooperativa Agroindustrial, Guilherme de Souza Valente Neto, aparece numa seleta lista entre os profissionais de sua área mais admirados do país. Na avaliação do anuário Análise Executivos Jurídicos e Financeiros 2022 Valente aparece na 6ª colocação, avançando nada menos que sete posições em comparação ao ranking de 2021, quando ficou em 13º lugar.

PERFIL - Segundo a Análise Editorial, responsável pelo levantamento, a abrangência dos dados coletados permite traçar um perfil médio dos executivos que atuam nas principais empresas brasileiras, incluindo a sua idade e o tempo em

que atuam na sua companhia. Para chegar aos mais admirados, que são apontados pelos profissionais do setor, a editora analisou nomes de mais de 2 mil das maiores empresas do Brasil.

HISTÓRICO - Guilherme trabalha na Cocamar desde 2011, tem formação em administração de empresas e engenharia civil, e pós-graduação em finanças corporativas, com curso de extensão no exterior. Ele integra o grupo técnico da Organização das Cooperativas Brasileiras (OCB) voltado a negociações com o Ministério da Agricultura, Pecuária e do Abastecimento (Mapa) e compõe o grupo gestor da Rede ILPF (Integração Lavoura-Pecuária-Floresta).





COMENDA

Lourenço é homenageado pela ACIM em evento prestigiado

Reconhecimento é prestado a personalidades que se destacam pela sua contribuição ao desenvolvimento da cidade

Em evento que reuniu cerca de 500 convidados na noite de 10/6 no espaço Moinho Vermelho em Maringá, o presidente do Conselho de Administração da Cocamar, Luiz Lourenço, foi homenageado pela Associação Comercial e Empresarial de Maringá (ACIM) com a Comenda Américo Marques Dias. Da Cocamar participaram o presidente e o vice-presidente executivo, Divanir Higino e José Cícero Aderaldo, superintendentes, gerentes e cooperados integrantes dos Conselhos de Administração e Fiscal.

REALIZAÇÕES - Conforme comentou o presidente da entidade, Michel Felipe Soares, o reconhecimento é prestado a personalidades que se destacam pela sua contribuição ao desenvolvimento da cidade, enfatizando que “Lourenço tem uma longa história de realizações”.

LIDERANÇA - O prefeito Ulisses Maia discorreu sobre o trabalho de Lourenço há exatas cinco décadas na Cocamar, cooperativa à qual ele ingressou em 1972 para ocupar uma função na área operacional. “É um homem de



Telhas metálicas



Telhas com isolamento térmico



Viga para estrutura de galpões e aviários



Estrutura para painéis de usina solar

Excelência e agilidade para a obra do seu negócio.

Peça seu orçamento:

(44) 3261-2200

(44) 99961-9718

www.biazam.com.br

BIAZAM
TELHAS E PERFIS METÁLICOS



expressiva liderança e, com ele, a Cocamar se tornou uma das principais organizações cooperativistas do país.”

SAUDAÇÃO - Autoridades e líderes de diversos setores prestigiaram a solenidade e, na abertura, por meio de uma projeção, vários parlamentares fizeram sua saudação ao homenageado.

A COMENDA - Lourenço recebeu a Comenda Américo Marques Dias (que foi o primeiro presidente da ACIM) das mãos do coronel Antônio Tadeu Rodrigues, o homenageado anterior. Além dos dois, outras cinco personalidades fizeram jus à distinção.

ENTREVISTA - Como parte da programação, o presidente da ACIM fez uma entrevista informal com Lourenço, no palco, para que este falasse sobre a sua trajetória. Nascido em 1942 no município de Garça (SP), ele foi trazido para o Paraná quatro anos depois, por sua família de lavradores, fixando-se em uma propriedade no Quilômetro Dez, em Marialva.

MEMÓRIA - “Me lembro até hoje da cena do lugar, quando chegamos. Era uma mata muito alta, com bastante perobas”, disse. Mais tarde, ao iniciar os estudos e para chegar numa escola rural, o menino tinha que caminhar vários quilômetros. Em 1949, acompanhado do pai e um tio, ele conheceu uma região que hoje faz parte do centro de Maringá: à época, lembra, não havia uma única casa sequer, apenas tocos e restos da floresta, sendo queimados.

INÍCIO DE CARREIRA - Auxiliando o pai, que desistiu da lavoura após a geada de 1953 para fazer de tudo na cidade, desde o trabalho de bucheiro a furar poço, Lourenço nunca descuidou dos estudos e, em 1960, passou a trabalhar como contínuo numa empresa multinacional compradora de café e algodão, a Volkart Irmãos.

NA COCOMAR - Foi um dos primeiros alunos da Faculdade de Direito, casouse e, na empresa, chegou a gerente. Em 1972, a convite de Primo Celeste Artioli, com quem havia trabalhado na Volkart, Lourenço inicia sua carreira na



Cocamar e, já em 1979, se torna diretor adjunto, respondendo pelas áreas de comercialização e industrialização. “Quando a Cocamar começou a trabalhar com soja, fui aprender a lidar com a bolsa de Chicago e, assim, democratizamos a informação aos cooperados”, citou.

DESAFIOS - A presidência da cooperativa

ele assumiu no final de 1989 e, a partir daí, deu início a um amplo programa de reestruturação administrativa e financeira. “Enfrentamos muitas dificuldades, mas superamos tudo”, frisou, lembrando que em 1997 a Cocamar começou a incentivar o plantio de soja no arenito paranaense em sistema de integração, tornando-se uma das pioneiras nesse modelo inovador e sustentável no país.

INOVAÇÕES - “A Cocamar é reconhecida por suas iniciativas inovadoras”, destacou, lembrando que em 2014 a cooperativa adotou a gestão profissional, servindo de referência para outras organizações cooperativistas. “Somos atualmente uma cooperativa muito sólida e que nunca vai deixar de crescer”, completou.



Capacitação técnica é prioridade

Uma assistência técnica de qualidade é fundamental para que o produtor não só receba as informações necessárias para produzir mais e melhor, mas conte com informações atualizadas

Capacitar sua equipe de profissionais técnicos para oferecer ao cooperado a melhor orientação técnica visando aumento de produtividade e sustentabilidade das propriedades rurais sempre foi prioridade na Cocamar. Mesmo nos períodos mais críticos de quarentena e distanciamento social, por conta Covid-19, a Cocamar não deixou de oferecer a sua equipe técnica e cooperados oportunidades de aperfeiçoamento constante através de eventos digitais.

EVENTOS - E com o retorno dos eventos presenciais, a Cocamar voltou com força total. Desde janeiro a junho, foram 214 horas de treinamento em mais de 30 eventos entre palestras

técnicas, encontros, workshops e outros, na área de citricultura, nutrição, ILPF, gestão, pecuária, manejo do solo, controle de pragas, doenças e plantas daninhas, entre outros.

PROGRAMAÇÃO - Ao longo do segundo semestre estão programados outra série de eventos, a começar pelo tradicional Dia de Campo de Inverno, dia 14 de julho, na Unidade de Difusão de Tecnologias (UDT) em Floresta, no entorno de Maringá. Focado nas culturas de milho e trigo, o evento conta com palestras com especialistas e, em seus estandes, 24 empresas parceiras da cooperativa apresentando suas mais recentes tecnologias.



Treinamento sobre Manejo de Solos realizado pela Cocamar e Embrapa

CIGARRINHA - No Dia de Campo de Inverno, cigarrinha e enfezamento é o tema das palestras das pesquisadoras da Embrapa Milho e Sorgo de Sete La-

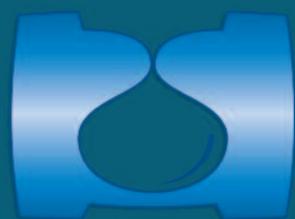
goas (MG), Simone Mendes e Dagma Dionísia Silva e tem ainda quatro estações técnicas, sobre manejo e tecnologias de aplicação, conduzidas por

IRRIGAÇÃO É O NOSSO NEGÓCIO HÁ 30 ANOS

Em Parceria com a **COCAMAR** desde outubro de 2020 levamos aos cooperados os Pivos **ZIMMATIC** by **LINDSAY** que são construídos para durar porque são projetados com a maior precisão necessária para mantê-los operando muitos anos.



Sistema FieldNet, gerenciamento remoto do sistema de irrigação



HIDRO SISTEMAS
EFICIÊNCIA EM ÁGUA E ENERGIA

Av. Brasil, 6942
Maringá | PR
(44) 3262-1412
99115-2569



Mais informações acesse o QRCode

profissionais do Instituto Dashen, de Bandeirantes (PR) e plantas daninhas, com especialistas da Universidade Estadual de Maringá.

ATUALIZAÇÃO - “Uma assistência técnica de qualidade é fundamental para que o produtor não só receba todas as informações necessárias para produzir mais e melhor, mas também conte com informações atualizadas, sabendo das últimas novidades tecnológicas para aprimorar sua produção e ter rentabilidade e sustentabilidade no seu negócio”, afirma o gerente técnico Rafael Furlanetto.

ATENDIMENTO DE EXCELÊNCIA - Conforme salienta o gerente executivo técnico da Cocamar, Renato Watanabe, os diversos treinamentos com a equipe técnica da cooperativa possibilitam que os profissionais aprimorem seus conhecimentos e, com isso, “possam oferecer um atendimento de excelência aos cooperados”. “O resultado disso vemos na pesquisa realizada dentro da Jornada do Cooperado em que avalia o indicador de satisfação do produtor com a orientação técnica prestada pela Cocamar e que mostrou um nível de 93% de satisfação com o atendimento dos agrônomos. Mostra que estamos no caminho certo, mas podemos melhorar ainda mais”, afirma Watanabe.

SATISFAÇÃO - Para o engenheiro agrônomo Josimar da Silva Mazucato, que atende na unidade de Porecatu, “todo esse treinamento é uma baita de uma ferramenta que a Cocamar oferece a sua equipe técnica. Não é comum as empresas investirem em seu pessoal como a cooperativa faz e isso se reflete na qualidade da assistência técnica oferecida ao produtor e na satisfação deste”, comenta.



Evento sobre a utilização de produtos biológicos na agricultura envolvendo toda a equipe técnica da Cocamar

MANEJO DE SOLO - Entre os últimos cursos de capacitação técnica promovidos está o treinamento sobre Manejo de Solos, dia 21/6, realizado pela Cocamar em parceria com a Embrapa Soja, na sua Unidade de Difusão de Tecnologias (UDT) em Floresta, região de Maringá. A programação contou com palestras proferidas pelos especialistas da Embrapa Soja, Henrique Debiasi e Júlio Franchini.

NA PRÁTICA - Após o almoço, os participantes foram divididos em turmas e percorreram três estações no interior da UDT, em que tiveram a oportunidade de verificar, na prática, diversos pontos relacionados ao tema, apresentados por Debiasi, Franchini e o também especialista da Embrapa Soja, Esmael Lopes dos Santos. Ao final, os técnicos da cooperativa acompanharam uma avaliação de palhada. No dia 28/6, o mesmo tema foi abordado em evento na Embrapa Soja.

PRODUTOS BIOLÓGICOS - Outro evento recente foi sobre a utilização de produtos biológicos na agricultura, dias 14 e 15/6, envolvendo toda a equipe técnica da Cocamar, em Maringá, no Nobile Suites, e em Londrina, no Blue Tree Premium. Realizado em parceria com as empresas Simbiosi e

Koppert, o evento contou com a participação dos especialistas Vandeir Guimarães e Glauber Renato Sturmer, que abordaram, respectivamente, sobre o uso de insumos biológicos para solubilização de fosfato, e ferramentas biológicas para o controle de pragas.

SUSTENTÁVEL - O emprego de biológicos como aliado à produção agrícola contribui para o equilíbrio de sistemas e, entre muitos outros benefícios, as-

segura a preservação de insetos de interesse, caso dos inimigos naturais de pragas. De acordo com o gerente técnico Rafael Furlanetto, a manutenção da eficácia dos defensivos agrícolas passa pela adoção dos produtos biológicos. O uso desses insumos, além de preservarem os inimigos naturais, é um dos pilares do manejo integrado de pragas e doenças. “São insumos fundamentais para a manutenção de uma agricultura sustentável”, completa.

Data	Capacitação da equipe técnica 2022	Carga horária
12/01	Nutrição de Plantas Citros	6
13/01	Fertirrigação Citros	6
20/01	Dessecação Pré Colheita da Soja	2
23/02	Live ILPF em Solos Arenosos	1
23 a 25/03	Curso de Gestão da Empresa Pecuária	20
05 e 06/04	Uso Racional de Fertilizantes	8
08/04	Estratégia p/uso Eficiente de Fertilizantes - Idr	3
16/04	Amostragem de Solo Citros	4
29/04	Treinamento Cultura da Mandioca - IDR	8
04/05	Uso de Insumos Biológicos Citros	4
09/05	1º Enc. Téc. Citros - Evol. Manejo Nutricional	6
11/05	1º Enc. Téc. Citros - Manejo Pragas e Doenças	6
12/05	1º Ciclo de Boas Práticas na Citricultura	6
11/05	3º Fórum Brasileiro de ILPF	2
21/05	Citricultura Negócio Rentável	6
24/05	Workshop Plantas Daninhas	8
27/05	Workshop Agricultura Digital	8
31/05	Workshop sobre o Sistema ILPF	4
31/05 e 01/06	Manejo de Nematóides	6
3 e 10/06	Manejo de Fungicidas	10
02/03	Manejo de Pragas Syngenta	6
07 e 08/06	Plataforma Intacta 2 Xtend	4
14 e 15/06	Uso de Insumos Biológicos	16
21 e 28/06	Manejo dos Solos	16
27/06	Manejo da Cultura do Sorgo	2
13/04	O Encontro do CSC Itinerante Cambé	8
05/04	Treinamento Plataforma Inceres Grupo +	4
04/04	O Encontro do CSC Itinerante Arapongas	8
03/04	O Encontro do CSC Itinerante Querência do Norte	8
26/04	O Encontro do CSC Itinerante Ivaiporã	8
05/04	Visita Seed Care Syngenta (Holambra-SP)	10
	Total de horas de treinamento	214



Capacitação possibilita que os profissionais aprimorem seus conhecimentos e ofereçam um atendimento de excelência aos cooperados

Dia Internacional do **Cooperativismo**

Com cooperação construímos um mundo melhor,
crescendo e evoluindo juntos.



Expocitros volta à versão presencial

Maior evento citrícola da América Latina, em Cordeirópolis (SP), contou com a presença da Cocamar

Promovida entre os dias 6 e 9 de junho em Cordeirópolis (SP), a 47ª edição da Expocitros - considerada a maior feira citrícola da América Latina - voltou a ser presencial e contou com a participação de uma equipe de técnicos da Cocamar. Ao longo de quatro dias foram discutidos temas como fitossanidade, inovação tecnológica, nutrição, economia e políticas públicas do setor.

MANEJO INTEGRADO - Em linhas gerais, ao falar sobre controle sustentável de plantas daninhas em citros, o especialista Rodrigo Martinelli, do Centro de Citricultura do Instituto Agrônomo de Campinas (IAC), frisou a importância do Manejo Integrado de Plantas Daninhas por meio da diversificação dos métodos de controle, associando, por exemplo, aplicação química e roçagem ecológica.

NÃO EM EXCESSO - Segundo Martinelli, o controle inadequado acaba acarretando o uso excessivo de glifosato, sendo os danos maiores que os benefícios. "A utilização de inseticida

sistêmico se tornou vítima de seu próprio sucesso, é uma importante ferramenta, mas não pode ser utilizada em excesso", advertiu.

DICA - A qualidade de fertilizantes foi analisada por Arnaldo Antônio Rodella, da Escola Superior de Agricultura Luiz de Queiroz/Universidade de São Paulo (Esalq/Usf). Ele ressaltou a importância de se conhecer a qualidade do produto tanto em relação aos atributos químicos quanto físicos, os quais, de maneira geral, não são considerados. Rodella lembrou, também, que é preciso atentar para a uniformidade dos grânulos do adubo, especialmente os formulados, para que os nutrientes sejam distribuídos de maneira homogênea.

RECOMENDAÇÃO - Por sua vez, José Antônio Quaggio, do Centro de Solos do IAC, ao abordar recomendação de adubação em época de fertilizantes com preços elevados e escassez de oferta, destacou estratégias a adotar em épocas de crise para assegurar a rentabilidade do negócio.



Foram discutidos temas como fitossanidade, inovação tecnológica, nutrição, economia e políticas públicas do setor

DIAGNÓSTICO - Uma das estratégias seria o diagnóstico das necessidades do pomar, elaborado por meio de uma correta análise de solo e da folha e, se possível, mediante um histórico de dados. Outro ponto faz referência à acidez do solo, que deve ser manejada de forma adequada para a maior eficiência dos fertilizantes e o retorno por capital investido.

ATUALIZAÇÕES - As novas recomendações para adubação de citros, com a atualização do Boletim 100, foi o tema de Rodrigo Marcelli Boaretto, do Centro de Citricultura do IAC. O pesquisador comentou sobre as atualizações quanto às recomendações de

adubação do novo Boletim 100, a ser lançado ainda neste ano. Boaretto falou também sobre a necessidade de análise dos diferentes tipos de porta-enxerto e variedades-copa no momento da recomendação, como por exemplo, a variedade de porta-enxerto Swingle, a mais responsiva a potássio e boro.

PARTICIPANTES - A Cocamar foi representada por uma equipe de profissionais de agronomia, formada por Renilza Rita de Cássia e Silva, Verônica Kastalski de Souza, Gabriel Fernando Grazziani Costa, César Augusto Mendes Bueno, Nayara Nascimento Souza e Heraldo Takao Hashiguti.

Festa Junina reúne 400 convidados em Nova Fátima

Promovida na noite de 30/6 pela unidade da Cocamar em Nova Fátima, uma Festa Junina reuniu mais de 400 convidados entre famílias de produtores cooperados e colaboradores, além de representantes de outras três cooperativas que se uniram para a realização do evento: Sifredi, Unicampo e Unimed.

RELACIONAMENTO - "Foi uma festa muito boa, em que procuramos fortalecer ainda mais o relacionamento com os produtores e seus familiares", comentou o gerente Claudinei Donizete Marcondes, acrescentando que iniciativas assim ajudam também a preservar uma rica tradição cultural.

AGRADECIMENTO - A programação começou com a celebração de uma missa em ação de graças pela boa safra colhida na região no ciclo 2021/22, com bênção de sementes, em que todos receberam uma quantidade e também velas para serem colocadas em louvor, durante uma procissão, ao pé de um mastro que foi levantado para homenagear os três santos mais populares do mês. Para completar, não faltaram quadrilha, fogueira e confraternização com salgados, doces e bebidas, ao som de música caipira.

ORGANIZAÇÃO - Uma comissão formada por cooperados e colaboradores,



sob a coordenação do produtor Nisael Dal Santos, encarregou-se de todos os detalhes e providências. Houve, também, arrecadação de alimentos, desti-

nados a apoiar entidades assistenciais do município. "Conseguimos uma boa quantidade que vai atender a várias famílias", completa Claudinei.



**BM
3066**
PRO 2 E PRO 3



**BM
880**
PRO 3 E PRO 4



**BM
3069**
PRO 2 E PRO 3



Para se ter mais leite e mais carne
é preciso silagem de alta qualidade.

A biomatrix oferece a melhor genética
e com ela vêm os melhores resultados.

Conheça nossas soluções
específicas para silagem



**ESTEIRAS, ELEVADORES
E BOCAS DE MILHO COM
A QUALIDADE QUE SUA
MÁQUINA PRECISA.**



**COOPERADOS COCAMAR
COMPRAM PRODUTOS COM
GARANTIA DE QUALIDADE,
SUPORTE E MELHOR PREÇO.
SOLICITE ORÇAMENTO EM
UMA LOJA COCAMAR.**



Braquiária promove melhora na saúde do solo

Para ter viabilidade econômica, baixo risco e menor impacto ambiental, solo tem que ser bem estruturado fisicamente e biologicamente ativo, além da fertilidade química

Ao contrário do que muitos agricultores acreditam e priorizam, mais do que a alta fertilidade química, um solo saudável e que cumpre com suas funções produzindo com viabilidade econômica, baixo risco e redução dos impactos ambientais, tem que ser bem estruturado fisicamente e, sobretudo, biologicamente ativo, afirma o gerente técnico de culturas anuais da Cocamar, e doutor na área de solos, Rodrigo Sakurada.

BRAQUIÁRIA - O gerente comenta que a saúde do solo é determinada pela otimização e equilíbrio entre características e processos físicos, químicos e biológicos que interagem entre si. “Neste contexto, o plantio de milho com braquiária ou braquiária solteira no inverno é umas das tecnologias que promovem a melhoria da saúde do solo, conforme mostram os trabalhos desenvolvidos pela Cocamar e a Embrapa Soja e o que os produtores que adotam a prática têm constatado em suas propriedades”, ressalta.

MONOCULTURA - Sakurada lembra que o trabalho desenvolvido pela Cocamar e Embrapa mostrou que a utilização repetida de milho ou trigo no inverno e soja no verão, comum entre os produtores da região, e o uso de operações esporádicas de preparo do solo, como grades para descompactar, são os grandes fatores responsáveis pela degradação da estrutura do solo. “Os reflexos negativos podem ser sentidos sobre a produtividade da soja e do milho, sobretudo em anos secos; sobre a eficiência no uso de insumos, fertilizantes, principalmente; e sobre a conservação do solo e da água. Além disso, a degradação física do solo aumenta a erosão, com impactos negativos sobre o ambiente”.

DEGRADAÇÃO - “O plantio de milho com braquiária ou braquiária solteira melhora substancialmente a qualidade estrutural



O grande volume de palha e raízes deixado no sistema promove cobertura de maior qualidade e proteção do solo

e biológica do solo, descompactando e tornando-o mais saudável e produtivo porque aumenta a diversidade biológica e a produção de palha e raízes. A contribuição da braquiária para redução da degradação do solo é facilmente notada quando comparadas áreas com a presença ou não da gramínea”, orienta o engenheiro agrônomo Emerson Nunes, gerente técnico de ILPF da Cocamar.

COBERTURA E PROTEÇÃO - O consórcio milho safrinha com braquiária melhora a qualidade do solo, agrega valor à terra e gera renda na propriedade. Enquanto o milho é a cultura que garante rendimento para a atividade rural, o plantio da braquiária, com o grande volume de palha e raízes deixado no sistema, promove cobertura de maior qualidade e proteção do solo, mantendo a temperatura e retendo mais água (infiltração de 30 milímetros por hora em sistemas padrão soja-milho, contra 60 milímetros por hora onde há braquiária).

VANTAGENS - A presença da braquiária no sistema também aumenta o teor de matéria orgânica, viabiliza a fixação de

carbono no solo e permite uma maior ciclagem de nutrientes para a soja. Outra vantagem é a melhora na supressão de plantas invasoras, principalmente as resistentes ao controle, com menor desenvolvimento destas e redução na aplicação de agroquímicos. A produção consorciada também é uma alternativa para reforma ou implantação de novas pastagens.

PALHA E RAÍZES - O plantio de braquiária solteira também cuida do solo e aumenta a produtividade da soja. “Uma das principais vantagens da braquiária solteira é a maior produção de raízes e palhada. São 10 toneladas de matéria seca na superfície e 4 toneladas de raízes”, ressalta Sakurada citando que no caso da soja, esses volumes, respectivamente, são de 4 toneladas e 1,5 tonelada, e no caso do milho, 6 toneladas de palha e 1,5 tonelada de raízes. “A diferença e o impacto são muito grandes, reduzindo a radiação solar direta e a temperatura da superfície de mais de 60°C para 30°C em média, além da menor incidência de ervas de difícil controle”, acrescenta.

ROTAÇÃO - Por questões econômicas, nem todos os produtores admitem cultivar braquiária solteira no inverno, em detrimento de uma cultura comercial. Por isso, a orientação da Cocamar e da Embrapa é que o produtor se planeje e faça isso em sistema de rotação, destinando a cada ano apenas uma parte das terras, 20%, 25% ou 30%, para essa finalidade. “Quando se adota um sistema mais diversificado, caso da braquiária solteira, há aumento de produtividade e rentabilidade no longo prazo, além de reduzir os riscos de perdas do produtor frente a um cenário de dificuldade climática, que veio para ficar.

NEMATÓIDE - Para os produtores que argumentam que o capim favoreceria a infestação de nematoides, Sakurada diz que o que se vê é justamente o contrário. Com o aumento da diversidade de espécies vegetais, aumenta a diversidade de microrganismos no solo, o que ajuda a controlar as populações de nematoide, de maneira a não causar danos à soja. Em resumo: as populações de nematoide são menores onde a braquiária está presente.

MAIS AGILIDADE PARA SUAS ATIVIDADES DIÁRIAS.

Com a motosserra STIHL MS 170, você tem a ferramenta motorizada ideal para acompanhar seu dia a dia. Ela é recomendada para o corte de lenha, poda, serviços leves e uso ocasional em pequenas propriedades. Além disso, é de fácil operação para você ter tranquilidade enquanto usa.

STIHL. Junto de quem faz o agro.



@STIHLBRASIL



@STIHL0FICIAL



STIHL BRASIL



STIHL BRASIL OFICIAL

[STIHL.COM.BR](https://www.stihl.com.br)



STIHL

Cocamar abre loja em Chapadão do Sul (MS)

Presença na região se intensificou em 2020, quando produtores deram início ao programa de renovação de pasto com soja, sob orientação técnica e apoio da cooperativa

Avançando em seu programa de expansão pelo Mato Grosso do Sul, a Cocamar Cooperativa Agroindustrial oficializou a abertura de uma loja para a comercialização de insumos agropecuários em Chapadão do Sul, importante município produtor de grãos. A presença da Cocamar naquela região começou a se intensificar ainda em 2020, quando produtores da vizinha Paraíso das Águas deram início a um programa de renovação de pastagens com soja, sob a orientação técnica e o apoio da cooperativa.

LOCALIZAÇÃO ESTRATÉGICA - Depois de analisar o potencial regional, foi decidido pela locação de um imóvel, com localização estratégica, que está sendo preparado na principal avenida de Chapadão do Sul, para acomodar as insta-

lações e a equipe de colaboradores e técnicos.

REGIÃO - Conforme explica o superintendente de Relação com o Cooperado, Leandro Cezar Teixeira, a estrutura vai atender vários outros municípios da região. Para isso, dois profissionais técnicos já vêm, há meses, trabalhando em Chapadão e no seu entorno, atendendo produtores e fazendo negócios.

REIVINDICAVAM - “A unidade vai ser dotada de uma equipe completa”, informa Leandro, citando que a região é composta por muitos produtores paranaenses que já conhecem a Cocamar e reivindicavam a presença de uma unidade da cooperativa.

ILPF - “Em resumo, há regiões muito



Região é composta por muitos produtores paranaenses que já conhecem a Cocamar e reivindicavam a presença de uma unidade da cooperativa

consolidadas e outras que estão sendo abertas”, observa o superintendente, lembrando que a ampla experiência da Cocamar em integração lavoura-pecuária-floresta (ILPF), por exemplo, é um fator que tende a contribuir muito para o desenvolvimento regional.

EXCELENTE OPÇÃO - “Estamos bastante entusiasmados com essa nova frente no Mato Grosso do Sul, onde há também produtores muito bem estruturados. Com certeza, a Cocamar vai ser uma excelente opção para todos”, finaliza.

Cooperados conhecem a UBS São Sebastião da Amoreira

Cooperados do entreposto da Cocamar de São Jorge do Ivaí - município da região de Maringá - visitaram dia 21/6 a Unidade de Beneficiamento de Sementes (UBS) da cooperativa em São Sebastião da Amoreira, no norte do estado. Eles foram acompanhados pelo agrônomo Mateus de Pascoli, o balconista Valdemir Paganini e a equipe da empresa parceira Syngenta.

QUALIDADE - A visita partiu do interesse dos produtores em conhecer as instalações, bem como o tratamento industrial de sementes e também um pouco da região produtora das sementes que utilizam em suas lavouras. Recebidos pelo gerente Diogo Amaral, o supervisor industrial Jhony Thomeo e equipe, os cooperados percorreram toda a estrutura, verificando de perto a qualidade e os cuidados



dispensados ao produto, para que se sintam seguros ao plantar.

INVESTIMENTO - A Cocamar opera desde 2018 com a sua UBS, onde são beneficiadas, por ano, sementes de soja e de trigo em volumes que atendem praticamente toda a demanda da cooperativa. O cooperado Luciano Fagioni, que integrou o grupo visitante,

contou que conheceu a UBS em 2018, quando fez parte do Conselho Fiscal. “A diferença hoje em dia é muito grande, a Cocamar investiu bastante na estrutura, que ficou muito boa”, disse, completando: “viagens assim são importantes para que os cooperados de regiões mais distantes vejam que estão sendo atendidos com sementes de qualidade”.





Patrocinadores:



Se é Bayer, é bom



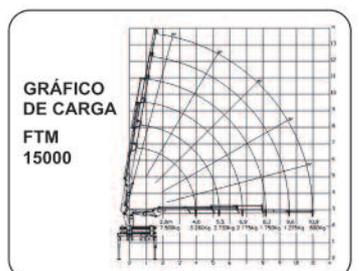
FORTMAQ

www.fortmaquindastes.com.br

ggomes@fortmaquindastes.com.br

GUINDASTES

Somos especialista na fabricação de guindastes hidráulicos e temos um modelo desenvolvido especialmente para o setor do agronegócio



ESPECIFICAÇÕES TÉCNICAS	
MOMENTO DE CARGA ÚTIL	15000 kg/m
PRESSÃO MÁXIMA DE TRABALHO	200 bar
CAPACIDADE DO RESERVATÓRIO DE ÓLEO	90 litros
PESO DO EQUIPAMENTO	2530 Kg
QUANTIDADE DE LANÇAS HIDRÁULICAS	3
QUANTIDADE DE LANÇAS MANUAIS	2
CAPACIDADE MÁXIMA AO ALCANCE MÁXIMO	800 Kg
CARGA MÁXIMA A 4,6m	3260 Kg
ALCANCE HIDRÁULICO HORIZONTAL	8,3 m
ALCANCE MANUAL HORIZONTAL	10,9 m
ALCANCE HIDRÁULICO VERTICAL	11 m
ALCANCE MANUAL VERTICAL	13,5 m
LARGURA EM POSIÇÃO DE TRANSPORTE	2,45 m
COMPRIMENTO EM POSIÇÃO DE TRANSPORTE	0,83 m
LARGURA COM ESTABILIZADORES ACIONADOS	4,95 m
ÂNGULO DE ELEVAÇÃO DA LANÇA	80°
ÂNGULO DE GIRO	360°
ESPAÇO OCUPADO PARA MONTAGEM	1,1 m
PBT MÍNIMO PARA INSTALAÇÃO	11 ton

(44) 3801-1622

Pioneiro Paschoal Lourenceti 640 - Parque Industrial II - Maringá PR



Cresce demanda por tecnologias

Produtor sabe que inovações tecnológicas propiciam colheita e plantio melhores e rentabilidade maior, por isso investe mesmo em anos difíceis

Mesmo diante das frustrações causadas pelo clima, nas últimas safras, a maior parte dos produtores da região não está reduzindo seus investimentos em tecnologias. Segundo Arquimedes Alexandrino, superintendente da Cocamar Máquinas, Concessionária John Deere, a preocupação resultante das fortes quebras de safra no inverno de 2021 e verão 2021/22, é frequente em conversas com os agricultores, mas, ao mesmo tempo, eles sabem que necessitam se manter atualizados.

RENTABILIDADE - “Sempre orientamos: é preciso pensar bem antes de deixar de investir em tecnologia, pois o foco está em avançar na rentabilidade, o que nem sempre se torna possível com a redução de custos”, afirma.

GESTÃO - Para Alexandrino, é fundamental que o produtor tenha uma boa gestão

de máquinas e insumos e faça as utilizações corretas, nos locais necessários e nas quantidades adequadas, ou seja, um bom gerenciamento de tudo isso para assegurar uma rentabilidade maior.

NÃO PARAR - “Jamais o produtor deve pensar que nesse momento ele deve colocar os pés no freio e reduzir adubo, por exemplo, assim como deixar para depois o investimento em recursos tecnológicos mais modernos”, adverte o superintendente.

FOCO NOS RESULTADOS - Para ele, essa é uma decisão equivocada, pois, agindo assim, o agricultor estará perdendo rentabilidade. “Em anos difíceis é que temos que focar ainda mais nos resultados, o que somente é possível com o aprimoramento da gestão do negócio como um todo”, observa.

PREÇOS FAVORÁVEIS - Alexandrino lem-



bra ainda outro detalhe: os preços dos produtos agrícolas são remuneradores, no momento. “Com os atuais patamares de preços da soja e do milho, temos que tentar extrair o máximo possível de produtividade, algo que, diferente de clima e fatores de mercado, está ao alcance do produtor”.

DEMANDA AQUECIDA - Na Cocamar Máquinas, segundo ele, o nível de investimento por parte do produtor não diminuiu, pelo contrário: com o avanço da agricultura digital, tem havido uma procura muito grande por pacotes tecnoló-

gicos de conectividade, por exemplo.

BENEFÍCIOS - “Quando o produtor conecta a sua máquina, passa a ter uma gestão melhor desse recurso”, cita. Ele vai saber se está gastando mais óleo diesel, se está operando adequadamente, se a máquina não está apresentando nenhuma intercorrência. Isso faz com que, ao final, o produtor tenha menos desgastes, mais economia e, conseqüentemente, redução de custos. “As novas tecnologias propiciam uma colheita e um plantio melhores, fazendo com que o produtor tenha uma rentabilidade maior”, finaliza.

Trator é sorteado entre consorciados

A Cocamar Máquinas, concessionária John Deere promoveu dia 14/6 em Cornélio Procópio, norte do Paraná, um evento para o sorteio de um trator John Deere 5060E entre os consorciados do Grupo Regional 1672. Transmitida pelo canal da Concessionária no YouTube, a realização, que teve como mestre de cerimônias a supervisora de Consórcios da Cocamar Máquinas, Kellin Obana, contou, entre outros, com a participação do superintendente da Cocamar Máquinas, Arquimedes Alexandrino, e do representante do Consórcio Nacional John Deere, Estevão Carenhato.

FORÇA - Arquimedes contou que havia visitado recentemente a Randon em Caxias do Sul (RS), empresa que responde pela administração do Consórcio Nacional John Deere. “Ficamos muito impressionados com o tamanho, a se-

riedade e o comprometimento da companhia. O cliente da Cocamar Máquinas conta com a força de um consórcio que é fruto da junção de esforços da John Deere, Cocamar Máquinas e Randon [Consórcio Nacional John Deere] o que dá segurança e tranquilidade para os produtores planejarem seus investimentos”, comentou o superintendente, informando que já está sendo lançado o grupo 1862 e é grande o número de interessados.

RECONHECIMENTO - Por sua vez, Estevão Carenhato agradeceu aos produtores “por terem acreditado no consórcio como uma forma de aquisição de produtos” e, em nome do Consórcio Nacional, prestou um reconhecimento à Cocamar Máquinas, distinguida como “Concessionária Destaque do grupo 258 em 2021”.



O GANHADOR - Ao final, as expectativas ficaram por conta do sorteio, que contemplou o produtor Mohamed Ahmad Abdul, de Uraí. Presente no evento, Abdul é atendido pela loja da Cocamar Máquinas em Cornélio Procó-

pio. O produtor disse que havia deixado ir a um outro compromisso para prestigiar o evento da Cocamar Máquinas e se disse recompensado. “É muita emoção, só tenho a agradecer a todos”, comentou.

Fazemos o incomparável para você.

O **nosso padrão** foi esculpido com muito amor.
Construído para perpetuar por gerações.
Projetado para encantar os olhares mais exigentes.

Um padrão que é referência nacional e
internacional pela excelência na construção
de empreendimentos de luxo. **Incomparável.**

O **Padrão Embraed.**



EMBRAED

EMPREENDIMENTOS

Santa Catarina | Paraná

© embraed

Sandro João da Silva
Atelier de pedras



Acidentes com máquinas agrícolas

Máquinas financiadas que são protegidas pelo seguro de penhor rural trazem segurança para o agricultor e minimizam riscos da operação de crédito

Durante a colheita da safra de soja 2021/22, o agricultor paranaense Valmir dos Reis se deparou com uma situação complicada. No dia 10 de janeiro, as operações com a colheitadeira de grãos foram interrompidas por um acidente. Houve uma batida em um toco de madeira presente no terreno e, em razão do impacto, as barras de corte da máquina foram danificadas. “Na hora do acidente eu fiquei ressentido, estava no início da colheita e não esperava uma coisa dessas. Fiquei com a máquina parada por dois dias para fazer o conserto”, relembra o produtor.

DESPERCEBIDO - Geralmente, os agricultores fazem preparo de solo e avaliam se há tocos e pedras para remover essas ameaças das áreas de cultivo antes mesmo da semeadura. No entanto, nem sempre é possível eliminar todos os riscos. Valmir estava operando a colheitadeira em uma área de soja cultivada em terreno arrendado, não conhecia os pormenores da área e o porte da planta de soja em ponto de colheita não permitia ver com exatidão a superfície do solo. Desse modo, o toco de madeira, que tinha cerca de 50 centímetros de diâmetro e apenas oito centímetros de altura passou despercebido até o momento da batida.

SEM PROBLEMA - Apesar do susto e do contratempo de ser obrigado a interromper a colheita, Valmir conseguiu minimizar os prejuízos, já que a máquina contava com o seguro de penhor rural da FF Seguros, contratado por intermédio do Banco Sicredi. O agricultor acionou imediatamente o corretor para comunicar o acidente à seguradora. Com isso, conseguiu reparar as barras de corte e em dois dias retomou as atividades, visto que estava pendente colher 70% da área de 250 hectares cultivados com soja em Clevelândia, no Paraná. “Gostei do atendimento da seguradora porque tudo foi muito rápido, enviei fotos da co-

lheitadeira, acionei meu mecânico de confiança para consertar logo e a parada da máquina não chegou a atrapalhar o planejamento da colheita”, conta Valmir.

INDENIZAÇÃO - Dias depois, a máquina passou por perícia e o produtor foi indenizado em cerca de R\$ 7,5 mil. “Eu paguei só a franquia e a indenização cobriu todo o valor do conserto”, diz Valmir. A colheitadeira, adquirida em 2016, estava protegida pela apólice da FF Seguros há oito meses. Por se tratar de uma máquina financiada, o tipo de seguro contratado foi o de penhor rural, que visa proteger bens dados em garantia às instituições financeiras. Além da colheitadeira citada, Valmir possui três tratores e implementos, sendo que todos são protegidos por seguro. “Aprendi que é importante sempre ter seguro de máquinas porque enfrentamos muitos riscos de acidentes que podem gerar um prejuízo elevado”, opina Valmir.

SEGURO - Outro caso de acidente com colheitadeira ocorreu em Ouro Verde do Oeste (PR), quando o produtor Vitor Paulo Magon registrou ocorrência de quebra de vidro no dia 20 de janeiro deste ano. Felizmente, ele não precisou interromper as operações de campo. “No momento do ocorrido, continuamos a colheita mesmo com a máquina sem o vidro e não foi algo que me preocupou muito por não ser um item de funcionamento da máquina e, sim, de conforto”, relata o agricultor. Contando com o seguro de penhor rural há cerca de dois anos, o produtor acionou a FF Seguros e recebeu indenização em torno de R\$ 1 mil. “Fui bem atendido pela seguradora, troquei o vidro e deu tudo certo. O perito veio em alguns dias e a quebra de vidro não atrapalhou a colheita”, diz Vitor.

VALE A PENA - No entanto, o produtor já enfrentou dificuldades com essa máquina em outras ocasiões. Segundo ele, os acidentes com maquinário são frequentes especialmente em período de



colheita: entre os meses de janeiro e fevereiro, na primeira safra, e depois durante a colheita da safrinha, em meados de junho a agosto. Por isso, o agricultor acredita que vale a pena contratar seguro para ser amparado nessas horas. “Não foi a primeira ocorrência. Já tive uma batida contra árvore e um acidente mais grave, que gerou quebra de eixo. Para qualquer máquina, é bom ter seguro”, relata.

MUITO UTILIZADO - Em ambos os casos, os produtores conseguiram reparar as colheitadeiras acionando o sinistro na FF Seguros. O seguro de penhor rural é muito utilizado para proteger bens dados em garantia de financiamento, já que esse tipo de apólice inclui a instituição bancária como beneficiária. A modalidade é vista com bons olhos por trazer mais segurança financeira para o banco, o que geralmente pode facilitar a liberação de crédito rural, além de amparar o produtor por preservar as atividades da máquina no campo.

MERCADO AQUECIDO - O segmento de seguro de penhor rural tem potencial de crescimento, puxado especialmente pelo bom desempenho das vendas de maquinário. Os resultados do mercado de máquinas agrícolas demonstram que o setor está aquecido em 2022. No primeiro trimestre do ano, as vendas registraram crescimento de 9%, bem

acima da expectativa de 5%, segundo dados divulgados pela Associação Brasileira da Indústria de Máquinas e Equipamentos (Anbimaq).

RECORDE - Os negócios estão sendo impulsionados especialmente pelas feiras agrícolas, que gradativamente retomam as atividades presenciais. Um exemplo é a Agrishow, realizada em abril deste ano em Ribeirão Preto (SP), que culminou em recorde de comercialização de máquinas agrícolas, totalizando R\$ 11,24 bilhões, um expressivo salto de 287% em comparação com a edição presencial anterior à pandemia, em 2019.

MODERNIZAR - Esse contexto mostra que, após dois anos de pandemia do coronavírus, os produtores querem ir às compras para renovar e modernizar a frota agrícola, buscando trazer ganhos operacionais para o campo. “Além do maior desejo de comprar novas máquinas, o setor é impactado positivamente pela valorização do dólar, que teve reflexos na alta dos preços das máquinas, na alta das commodities e das exportações”, analisa Fabio Damasceno, diretor de agronegócios da FF Seguros. “O seguro de penhor rural se mostra ainda mais importante neste momento, já que há uma tendência de aumento dos financiamentos para máquinas agrícolas, seja por meio da aquisição de máquinas novas ou usadas”, acrescenta o diretor.



CONQUISTE O PRAZER DE VOLTAR A
COMER E SORRIR EM POUCOS DIAS

TRATAMENTOS ÚNICOS, PARA UM SORRISO SAUDÁVEL E SEM RESTRIÇÕES



PRÓTESES PROTOCOLO

Livre-se imediatamente do
Incômodo das Dentaduras que
não param em sua boca, através
de próteses fixas sobre implantes



LAMINADOS DENTAIS EM PORCELANA

Encante a Todos com um
belo sorriso que somente as
lentes de contato dentais
podem lhe oferecer



RAIO X PANORAMICO

Registre a evolução do seu
tratamento através de imagens
e exames feitos diretamente
na Clínica

LIGUE AGORA E AGENDE A SUA AVALIAÇÃO!



44 3305.9005



44 99158.7158

AV. DOUTOR LUIZ TEIXEIRA MENDES, 1828 - ZONA 05 - MARINGÁ - PR



@oralunicmaringa | @dr.cassioalgeri

Sicredi União PR/SP oferece R\$ 6 bi em crédito pré-aprovado

Expectativa é realizar cerca de 10 mil operações; recursos são para custeio, comercialização, industrialização e investimentos

O governo federal lançou, em 29 de junho, o Plano Safra 2022/23, com R\$ 340,88 bilhões, valor 36% maior que o Plano Safra anterior, de R\$ 251,22 bi. Os recursos com juros controlados representam R\$ 195,7 bi e os com juros livres somam R\$ 145,18 bi. Já o montante equalizado, ou seja, com parte dos juros custeada pelo governo, chega a R\$ 115,8 bi no novo plano.

RECURSOS - A Sicredi União PR/SP tem à disposição R\$ 6 bi em crédito pré-aprovado para a próxima safra, sendo que projeta conceder R\$ 2,5 bi em cerca de 10 mil operações. Os recursos são para custeio, comercialização, industrialização e para investimentos. Já o Sistema Sicredi prevê mais de R\$ 50,6 bilhões em financiamentos.

PÚBLICOS - O gerente de Desenvolvimento Agro da Sicredi União PR/SP, Vitor

Pasquini, explica que, de acordo com a classificação de renda bruta anual, os recursos são divididos em três públicos: Pronaf (agricultura familiar), Pronamp (médio produtor) e demais produtores. Pelo Pronaf, a taxa varia entre 5 e 6% ao ano. Pelo Pronamp, os juros são de 8% ao ano. Para os demais produtores, a taxa é de 12% ao ano.

LINHAS - Com os recursos controlados, os associados Pronaf poderão acessar até R\$ 250 mil. Já os que se enquadrarem no Pronamp poderão emprestar até R\$ 1,5 milhão e os demais produtores poderão obter até R\$ 3 milhões em financiamento. Outras opções são as linhas com fontes de recursos livres, não havendo limite de financiamento, de acordo com a capacidade de pagamento do associado. Para solicitar o recurso, é necessário que o produtor seja associado, esteja com o cadastro atualizado e procure um dos especialistas do agro



em uma de 112 agências da Sicredi União PR/SP.

SIMPLIFICADO - Pasquini destaca que o processo de crédito rural foi muito simplificado nos últimos anos. “Hoje é possível contar com tecnologias que permitem volumes de créditos pré-aprovados, em que o associado pode contratar a operação sem sair de casa, como a CPR Fácil. A Sicredi União PR/SP está sempre evoluindo para atender as ne-

cessidades dos associados com o compromisso de contribuir para a melhoria da qualidade de vida”.

RECORDE - Na safra 2021/2022, a cooperativa teve recorde de liberação, atingindo R\$ 1,7 bilhão de crédito rural. Foram mais de 8 mil famílias beneficiadas, que com os recursos puderam desenvolver suas atividades no campo. Para a safra 2022/2023, a expectativa é registrar novo recorde na concessão.

IDR-Paraná completa 50 anos

Recepcionadas pelo Secretário da Agricultura e do Abastecimento, Norberto Anacleto Ortigara, e pelo diretor-presidente Natalino Avance de Souza, mais de 400 pessoas, entre autoridades, lideranças, pesquisadores e técnicos ligados à agropecuária, participaram dia 30/6 da solenidade comemorativa dos 50 anos de atividades em pesquisa agrônoma do IDR-Paraná (Instituto de Desenvolvimento Rural do Paraná - Iapar-Emater), em Londrina.

CINQUENTENÁRIO - O cinquentenário remete ao aniversário do antigo Iapar (Instituto Agrônomo do Paraná), centro de pesquisas voltado à agropecuária

fundado em 1972 e integrado ao IDR-Paraná por reforma administrativa em dezembro de 2019, fusão que englobou também a Emater-PR (Instituto de Assistência Técnica e Extensão Rural), a Codapar (Companhia de Desenvolvimento Agropecuário do Paraná) e o CPRA (Centro Paranaense de Referência em Agroecologia).

CUMPRIMENTO - A Cocamar endereçou correspondência assinada pelo presidente executivo Divanir Higino, cumprimentando o IDR-Paraná pelo seu cinquentenário e destacando várias realizações como resultado da parceria entre ambos.



Evento contou com a presença de mais de 400 pessoas

Chegou a novidade que você esperava! **TEBUCO A NORTOX**



TEBUCONAZOLE + AZOXISTROBINA

Maior segurança para a sua lavoura contra as doenças foliares.



nortox.com.br
[/NortoxBrasil](https://www.facebook.com/NortoxBrasil)
[@nortoxsa](https://www.instagram.com/nortoxsa)
[/nortox-sa](https://www.linkedin.com/company/nortox-sa)

ATENÇÃO. Produto perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente.
Antes de armazenar ou utilizar este produto, leia atentamente e siga todas as recomendações do rótulo, da bula e da receita. Use equipamentos de proteção individual e mantenha este produto longe do alcance de menores de idade. Consulte sempre um Engenheiro Agrônomo. Venda sob receita agrônoma.

tebuco A
NORTOX



VMA

Manutenção & Automação Industrial

**VMA MANUTENÇÃO HIDRÁULICA EM BOMBAS,
COMANDOS, CILINDROS, PULVERIZADORES,
CONJUNTO DE HIDRO DE COLHEDORES,
GUINCHOS, MANUTENÇÃO E REFORMAS**



44 3028-3200
98823-9445

[vma manutenção industrial](https://www.facebook.com/vma.manutencao.industrial)

vma@vma.ind.br

Rua Pioneira Gertrude Heck Fritzen, 5303 – Jd. Portugal
(em frente ao refrigerante Ouro Verde, na marginal do Contorno Sul)

Lembranças da nossa história

Por André Luiz Botelho Eugenio

Olá, leitor! Na edição deste mês contaremos a história do primeiro trator fabricado pela John Deere, o Waterloo Boy.

Para compreender como a empresa chegou à construção do primeiro equipamento no ano de 1918 precisamos contar um pouco da história desta centenária companhia estadunidense. Tudo começou quando John Deere, acompanhado de sua esposa e cinco filhos, migrou do estado de Vermont para Illinois, fugindo da bancarrota econômica em busca de melhores oportunidades. O país vivia uma intensa crise econômica e tal decisão representaria a grande mudança em sua vida.

Como já era ferreiro de ofício, John abre uma ferraria no novo estado, na cidade de Grand Detour, visando atender as demandas dos agricultores da pradaria produzindo arados de ferro fundido. Em



“Eu nunca colocaria o meu nome em um produto que não tivesse em si o melhor que há em mim.”

Frase dita pelo sr. John Deere e impressa na parede do museu da companhia.



pouco tempo observou que o produto não era tão eficaz no solo mais pegajoso daquela região, pois as lâminas rústicas de ferro fundido tinham de ser raspadas constantemente para retirada da lama que se acumulava. Mesmo sendo bastante requisitado em função das constantes quebras dos equipamentos, John buscou a inovação como medida de avanço de seu negócio.

Depois de muita observação, John desenvolve uma lâmina de aço polido, com novo formato, a fim de ter um melhor rendimento naquele tipo de solo. A partir daí as vendas de seu novo produto deslançaram e a empresa passou a

vender milhares de unidades, ampliando as vendas a cada ano. Mas como se deu o salto tecnológico para a produção de tratores?

Depois de algumas tentativas frustradas de produzir um trator próprio, a direção da companhia hesitava em seguir tentando desenvolver tratores. Até que em 1918 a Deere & Company compra a Waterloo Gasoline Engine Company, empresa responsável pela criação de motores a combustão (movidos por gasolina e querosene) e desenvolvedora da primeira versão do trator Waterloo Boy. Depois de uma longa pesquisa de mercado, Charles Deere, filho de John que



**acervo
cocamar**

agora administrava a companhia, constatou que o trator mais eficaz do mercado era de fato o Waterloo Boy, optando assim pela compra da empresa que o desenvolveu. A partir daí a John Deere segue na fabricação do equipamento até o ano de 1923, quando passam a produzir o novo modelo D, que seria fabricado até 1953.

“Enquanto isso, na Cocamar...”

A Cocamar conta com uma matriz da concessionária da John Deere desde o ano de 2016, situada na cidade de Maringá, seis filiais distribuídas pelo interior do Paraná nas cidades de Paranavaí, Cambé, Cornélio Procópio, Ivaiporã, Apucarana e Andirá. Além das mencionadas, são três filiais express nas cidades de São Pedro do Ivaí, Querência do Norte e São Jorge do Ivaí.

SÓ ESTANDE PERFEITO CONVENCE

Com o tratamento de sementes
IHARA, sua lavoura tem a proteção
do potencial produtivo na medida
certa desde o início.



Acesse o QR Code
para saber mais.



Alta performance contra
a lagarta-elasma



Formulação que **potencializa
a sinergia entre os ativos**
para um estande perfeito



3 modos de ação:
plântulas mais protegidas e
menos pragas nas fases iniciais

ATENÇÃO ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO
AMBIENTE; USO AGRÍCOLA; VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO;
CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE
PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS;
LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA;
E UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.

Convence FS

IHARA
Agricultura
é a nossa vida

Classificados

Máquinas



VENDO COLHEITADEIRA Massey Ferguson 1986, cabinada, modelo 3640, valor a combinar. TROCO por Colheitadeira Advanced 56-50. Tratar pelo fone 43 99139-0231.

VENDO COLHEITADEIRA Massey Ferguson 56-50, não cabinado, ano 1985-B, em bom estado de conservação, revisão em dia, lataria, mecânica e com pneus bons, acompanha uma Espigadeira 4 linhas original da Massey Ferguson ano 1993. Valor: R\$ 40.000,00. Contato com Gilmar pelo fone 44 99135-2934 (Vivo) ou 45 99929-1270 (Tim).

VENDO Colheitadeira SLC- JOHNDEERE 1175, Tratar pelo fone: 43 99152-9861.

Equipamentos



PLATAFORMA DE MILHO SLC 4 linhas ano 93, Valor a combinar. Tratar com Paulo Roberto da Silva, fone 43 99966-4582.

PULVERIZADOR DE LARANJA, (BERTÔ), Modelo Ômega, 2.000 litros, - Cambé/PR. Tratar com 43 99936-0601 ou 99936-0877.

ESPARRAMADOR ICOMAGRI no valor de R\$ 10.000,00 e um **PULVERIZADOR JACTO** 600 Litros no valor de R\$ 15.000,00. Tratar com Vanderley Sanches 043 99616-8515.

Outros



VENDO CASA NOVA, em Floresta, Valor R\$ 145.000,00, Aceita-se troca por imóvel rural. Pagamos a diferença do valor. Tratar c/Denise Kobata 44 99917-0742.

VENDO CASA em Mandaguaçu, de material, aprox. 70m², na Rua Geraldo de Jesus Ramalho, 244. Aceita-se caminhão graneleiro no negócio. Valor: R\$ 120.000,00. Tratar 43 99665-6888 ou 43 99619-8884.

VENDO Caminhão Mercedes 1113, motor 1313 NOVO, trucado, cor verde, 10 pneus novos, ano 1968, cabine alta. TROCO por colheitadeira Advanced 56-50. Tratar 43 99139-0231.

ALUGO BARRACÃO novos de 299,99 m² cada, conjugados, na Av. Américo Belay (Maringá-PR), próximos ao contorno norte, com 2 banheiros, 1 cozinha, cerca elétrica, iluminação. R\$ 2.900,00 mensais + IPTU (cada barracão). Tratar 44 3226-1720.

VENDO Imóvel de dois andares em Londrina-PR, com 1260 m² de área construída. Possui 7 lojas e 24 salas comerciais. Valor a combinar. Tratar 43 3037-9788 ou 43 99997-2126.

VENDO Ford Ranger XLS 2.3, ano/mod: 2008/2009, gasolina 16 v, preta, vidro elétrico, ar condicionado, pneus BF, 3 lugares, 148 mil km. Valor a combinar. Tratar 18 99773-3540 com José Lazaro Tusco.

VENDO OU TROCO FIAT Strada Trekking 1.6 completa, ano 2014, com 88.000 km, na cor branca. R\$ 40.000,00. Tratar com Marcelo Carrara 43 99875-4663.

VENDO OU TROCO APARTAMENTO de 03 quartos, sala, cozinha e banheiro, com área de serviço e garagem para 01 carro. Área útil do imóvel 70 mts². Rua Botafogo 409, próximo ao Cesumar. Preço à combinar, Troco por imóvel em Jaguapitã - PR. Falar com Marcelo Sandoli no telefone (43) 99961-6291.

VENDO Belina 4x4, ano 1986, cor dourada, único dono, roda livre, chave geral, direção hidráulica, impecável. Tratar pelo fone 43 3254-3441, com Osvaldo.

VENDO Lona de algodão, usada uma vez, conservada, no tamanho de 12 metros x 8 metros no valor de R\$ 3.000,00. Tratar no fone (44) 3263-4445 ou 99914-4445.

Propriedades



VENDO CHÁCARAS rurais de 20.000 m² cada. Estão localizadas em Sarandi, na estrada Santa Fé, Km 10, são próximas do fundo da estância Zauna. Em uma das chácaras eu aceito implementos agrícolas em bom estado no negócio. Para mais informações ligue. (44)99860-7737 com Maria José.

VENDO CHÁCARA com 82.764m², na estrada Jurupoca, a 1.500 metros do asfalto, em Umarama. Possui casa de madeira boa, curral de gado, energia elétrica, rodão d'água, formado de mombaça, 2.000 pés de eucalipto alonado e 7.000 pés de eucalipto. Valor: R\$ 550 mil. Tratar com José Costa, tel. (44) 99927-6678.

VENDO SÍTIO com 58.4 alqueire, mais 02 alqueires de reserva legal, totalizando 60,4 alqueires, Sendo: 02 Alqueires com eucaliptos, 16 piquetes, mais 02 praças de alimentação, mangueira, 03 casas, 02 Barracões, Área de lazer, sauna, pomar, toda cercada (cerca arame liso - 06 arames). Tratar com Caroline - Araruna/PR - (44) 3562-1196.

VENDO SÍTIO de 7,50 alqueires em Maringá, localizado na estrada Romeira, pagamento com plano lavoura/soja, Valor 3.800 sacas de soja por alqueire, Tratar com (66) 98156 7387 (Tim), (66) 98102 6464 (WhatsApp).

VENDO PROPRIEDADE em Jaguapitã-PR, com 35 alqueires de terra roxa, plantado laranja, de porteira fechada. Tratar com João Ricardo Bortolassi, fone (43) 99930-6562.

ARRENDAMENTO de terras, 64 alqueires na cidade de Tapejara/PR, próximo da Unidade de Cianorte; Fazenda Pau-Marfim; Cultura fica a critério do arrendatário. Valor à Combinar, Tratar com Osvaldo Hamnosuke Suzuki (44) 3354 0850 ou (44) 99713 0520

VENDO LOTE de terra com 7,50 alqueires, localizada a 3km do Jd. Oriental em Maringá, estrada miosótis, lote 19-C-2 e 19-C3 - Valor de R\$ 400.000,00 por alqueire e aceita contra propostas à vista. Tratar com Sérgio Pereira, (44) 99103 6457.

PARCEIRA FAZENDA em Paranacity-PR. Área de 15 alqueires ao redor (não para soja). Com 4 casas, 4 barracões (o maior com 800m²), todos com piso de concreto, luz trifásica, água encanada e poço artesiano, lavador de caminhões, curral, entre outras benfeitorias. Parceiro para criação de carneiro, codorna, cabritos, galinha poedeira caipira ou outros animais. Plantar laranja, mogno ou colorau. Tratar (44) 99972-0804.

VENDO PROPRIEDADE no município de Janiópolis (PR), 62 alqueires, sendo 57 agricultáveis, para mecanização. Interessados entrar em contato pelo tel. (44) 99138-2805.

VENDO SITIO na estrada do Guerra em Maringá, a 3 km do Jardim Oriental, com 7,5 alqueires. Forma de pagamento: 5.000 sacas de soja por alqueire. Interessados entrar em contato pelo tel. 44 99103-6457, falar com Sérgio. OBS: prazo para comprador que seja cooperado tradicional da Cocamar.

ARRENDAMENTO de terras, na cidade de Nova Andradina (MS), Fazenda Nossa Senhora de Fátima, saída para Campo Grande, Km 23, lado direito, com 435 hectares. Interessados entrar em contato pelo tel. 44 991372128, falar com Vicente Mendes Pereira Filho em Maringá.

VENDO CHÁCARA de 2,90 alqueires em Ourizona, com poço artesiano, piscina aquecida, campo de suíço iluminado e muito mais benfeitorias, contato 44 98840-1122.

ALUGO BARRACÃO avenida Morangueira, nº 3607 e 3621 - Jardim Dias I, 4 Banheiros (sendo 1 para deficientes), 4 pontos de ar condicionado, Portão de entrada medindo 5,50 x 5,00m, 225 m² de estacionamento na frente do barracão, mesanino, escada e banheiros com piso porcelanato. Valor do aluguel de cada barracão: R\$ 9500,00. Tratar pelo fone (44) 3226-1720.

Cooperado, esse espaço é seu. Para anunciar, solicite ao gerente de sua unidade.

O que fazemos em vida, ecoa pela eternidade

Em memória daqueles que deixaram seu legado na história da Cocamar,
falecidos entre 20/05/2022 e 20/06/2022

José Roberto de Oliveira

★ 09/05/1960 † 10/02/2022

Cooperado da unidade de Paçandu desde 16/03/1999

Gilberto Marques

★ 22/07/1945 † 01/03/2022

Cooperado da unidade de Doutor Camargo desde 17/07/1980

Mitsuno Yamamoto

★ 25/12/1936 † 27/04/2022

Cooperado da unidade de Arapongas desde 20/08/2010

Paulo Alves Nunes

★ 09/11/1940 † 05/05/2022

Cooperado da unidade de Cambé desde 15/09/2010

Euridice Cairrão Depieri

★ 07/09/1941 † 20/05/2022

Cooperada da unidade de Cambé desde 02/08/2010

José Ferreira da Silva Filho

★ 14/08/1940 † 29/05/2022

Cooperado da unidade de Maringá desde 17/02/1984

Genésio Valentini

★ 24/08/1936 † 12/06/2022

Cooperado da unidade de Jussara desde 20/02/2003

Anida Sofia Marquet Fiss

★ 15/01/1927 † 12/06/2022

Cooperada da unidade de Querência do Norte desde 25/01/2018

Kazuyoshi Kobayashi

★ 14/03/1927 † 14/06/2022

Cooperado da unidade de Sertaneja desde 07/07/2010

Romualdo Romão Ruivo

★ 07/02/1930 † 19/06/2022

Cooperado da unidade de São Jorge do Ivaí desde 02/10/1978

Ângela Galhardo Martins

★ 14/09/1925 † 24/06/2022

Cooperada da unidade de São Jorge do Ivaí desde 21/05/2014



cocamar
Cooperado e Cooperativa crescem Juntos

[f](#) [ig](#) cocamarcooperativa [globe](#) cocamar.com.br



ARRENDAMENTO OU FAÇO PARCERIA

Propriedade com 15 alqueires em Paranacity/PR, com 4 casas e 4 barracões reformados, luz trifásica, água encanada e poço artesiano. Ideal para criar carneiro, cabrito, galinha poedeira caipira, bezerras, etc. Plantar laranja, mogno, colorau, cogumelo, pimenta, etc. Vamos fazer uma parceria? (44) 99972-0804. Se der certo poderemos aumentar mais 12 alqueires.




Produção de Alevinos **3263-4445**
99914-4445

CRIAR PEIXES É NOSSA PAIXÃO

Venda de Alevinos cultivados e nativos, Filé de Tilápia, Aeradores, Acessórios, temos tudo o que você precisa para a criação de peixe. O melhor Filé de Tilápia fresco da região.

Av. Kakogawa - 2306 - Jardim Cidade Campo - Maringá - PR



RECICLAR É PRECISO
IN/PAR
EMPRESA AMIGA DO MEIO AMBIENTE

CATRACAS • MÁQUINAS DE ESTICAR ARAME DOBRADIÇAS • CORREDIÇAS • TRINCOS FERRAMENTAS • E MUITO MAIS

Rua Pion. Victório Marcon, 466
MARINGÁ • PARANÁ • BRASIL
☎ 44 3027-2288 ☎ 0800 602 2288

www.cinfer.com.br
@cinferoficial
/cinferoficial

Do campo até o destino, sua carga sempre nas melhores ROTAS

Sua logística nas mãos e volantes de quem conhece o caminho e conhece você. Confiança e segurança na direção certa.



Transcocomar
44 3218-3600 | 0800 704 4765

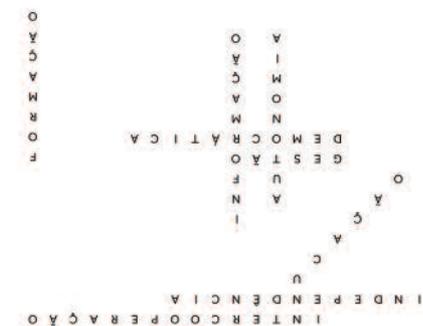
PASSATEMPOS

Você sabe quais são os 7 princípios do Cooperativismo?

1. Adesão livre e voluntária.
2. **Gestão democrática.**
3. Participação econômica.
4. **Autonomia e independência.**
5. **Educação, formação e informação.**
6. **Intercooperação.**
7. Interesse pela comunidade.

Encontre no caça-palavras as palavras destacadas.

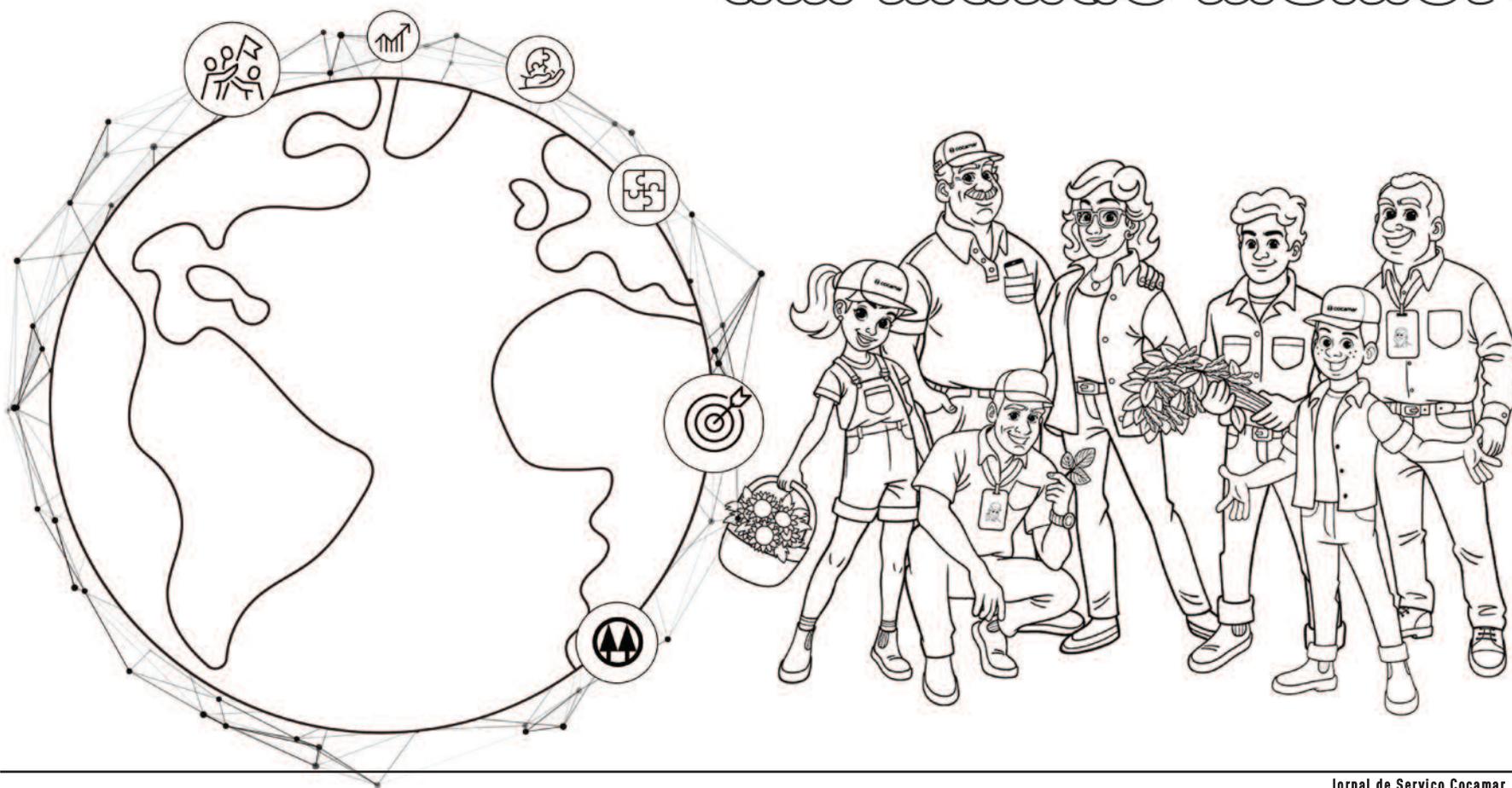
As palavras estão escondidas na horizontal, vertical e diagonal.



Solução do caça palavras.



Cooperativas
constroem
um mundo melhor!



CONSÓRCIO TOYOTA

NUNCA FOI TÃO FÁCIL REALIZAR O SONHO DE TER UM TOYOTA!

Juntos Salvamos Vidas.



VANTAGENS DO CONSÓRCIO TOYOTA



CASHBACK TOYOTA

Parte da sua carta de crédito volta pra você usar em acessórios e documentação para seu Toyota.



COMUNICAÇÃO DIGITAL

Todas as comunicações do Consórcio Toyota serão totalmente digitais.



CONCIERGE

Receba apoio e orientação para a etapa de faturamento do seu carro.



ATENDIMENTO HUMANIZADO

Conte com uma equipe de especialistas para tirar suas dúvidas sempre que preciso.

**SIMULAREMOS O MELHOR
PLANO DE CONSÓRCIO PARA
O SEU MOMENTO DE VIDA**

Acesse o qr code e saiba
mais pelo WhatsApp ->



Maringá

📍 Av. Colombo, 3669

☎️ (44) 3221-5000

Campo Mourão

📍 Rua Miguel Luís Pereira, 475

☎️ (44) 3068-3010

 **TOYOTA**

NOMA
MOTORS

📱 @nomamotors 🌐 nomamotors.com.br